



Noticias | Reportajes | Entrevistas | Opinión |

IBEX 35:

Estás en: Finanzas > Noticias > Economía

14 de Abril de 2011

Search bar with 'Noticias, cotizaciones' and login fields for 'usuario' and 'contraseña'.

Economía/Empresas.- El sector de venta directa factura un 1,6% más pese a la crisis e incorpora 17.000 nuevos vendedores

13/04/2011 - 13:34 - Noticias EUROPAPRESS

Suscríbete a las noticias

Vota ☆☆☆☆☆ Resultados ☆☆☆☆☆ Opina comentarios Imprimir Enviar Rectificar

MADRID, 13 (EUROPA PRESS)

Las empresas de venta directa cerraron 2010 con una facturación de 512,29 millones de euros en España, lo que representa un incremento del 1,6% respecto al ejercicio anterior...

El crecimiento del desempleo en el país ha favorecido además un aumento del 9,6% en el número de personas que se dedicaron como vendedores a este sector...

En rueda de prensa, el presidente de la Asociación de Empresas de Venta Directa, Benito Ribas, destacó que, en un contexto económico "duro", este sector ha conseguido superar las ventas del ejercicio anterior...

El volumen de pedidos suministrados a clientes se mantuvo estable, con un total de 7,11 millones, mientras que el valor se situó en 32 euros por pedido, dos euros más que en 2009.

Los productos culturales, la cosmética, la bisutería y el menaje del hogar fueron los principales impulsores de las ventas del sector, según datos de la asociación...

Ribas subrayó que, si bien se trata de una actividad marcadamente femenina, cada vez se animan más hombres a emprender un negocio de venta directa.

Desde la patronal señalaron que el número de comerciales continuará creciendo en este sector, que puede ser una "salida interesante" para personas de cualquier edad...

Preguntados acerca del canal 'online', Ribas y Turró detallaron que las empresas de venta directa utilizan Internet como herramienta que facilita la realización de pedidos...

"Todas las empresas tenemos una presencia importante en Internet, pero intentamos que no se pierda el contacto personal", apuntó Ana Valor, directiva de Avon.

TELETIPOS_CORREO:ECO,ECONOMIA,ECONOMIA,%%%

Cuenta NARANJA de ING DIRECT: 3.5% TAE y después sigue ganando todos los meses. Sin comisiones, ninguna.

cuenta AZUL de iBanesto.com. Con la cuenta AZUL 3.60% TAE tus ahorros crecen todos los meses.

Comparte esta noticia -

Lo + Leído LO + COMENTADO LO + VOTADO

- Libia.- El Gobierno insta a la comunidad internacional a desbloquear sus fondos nacionales para asistencia humanitaria
El dólar sube ante el euro y el yen

[+] VER TODA LA ACTUALIDAD

Opina

Desconectar tu perfil: Desconectar

Form for leaving an opinion with fields for 'Nombre', 'Email', and 'Opinión', plus a checkbox for terms and conditions.

SEGÚN UNA ENCUESTA ¿Con quién te irías de cañas? Bustamante, Rodríguez Zapatero, y el Rey Juan Carlos, los elegidos por los españoles

OFERTAS CANAL COMPRAS

Buscar Ofertas Informática Moda y Estilo Imagen y Sonido Teléfonos Móviles Más

BLOGS DE ECONOMÍA

- DEL SALMÓN AL ROSA El candidato favorito de los republicanos: Donald Trump economistarosa [0] comentarios
FINANZAS FISCALIDAD Y NO RESIDENTES La regla del numero 72 o cuantos años tardaremos en duplicar un capital. joselus1958 [0] comentarios
HELPMYCASH HIPOTECAS Y DEPÓSITOS Los 10 mejores depósitos a 1 año Abril 2011 HelpMyCash [1] comentarios
MI VECINO ALFONSO España bajo la lupa. aescarate1 [0] comentarios

NOTICIAS

- Noticias económicas de Argentina
Noticias de economía de Bolivia
Noticias de economía de Chile
Noticias de economía de Colombia
Noticias de economía de Cuba

APRENDER INGLES DE NEGOCIOS

The Chinese minimum wage is not enough to live on The Chinese minimum wage is not enough to live...[+]



Listado de comentarios

LO MÁS RECIENTE LO MÁS VALORADO

vocento

© Copyright © Alianzas y Nuevos Negocios S.L. Madrid, 2008

Queda prohibida la reproducción, distribución, comunicación pública y utilización, total o parcial, de los contenidos de esta web, en cualquier forma o modalidad, sin previa, expresa y escrita autorización, incluyendo, en particular, su mera reproducción y/o puesta a disposición como resúmenes o reseñas con cualquier fin que exceda el personal incluyendo cualesquiera comerciales o directa o indirectamente lucrativos, a la que se manifiesta oposición expresa.

[Aviso Legal](#) / [¿Quiénes somos?](#) / [Política de Privacidad](#) / [Contactar](#) / [Publicidad](#) / [Noticias](#) / [Cotizaciones](#) / [Análisis](#) / [Finanzas](#) / [Vivienda](#) / [Empresas](#) / [Empleo](#) / [Comunidad](#) / [Servicios](#)

Powered by
SARENET



PORTALES TEMÁTICOS

· hoyMotor · hoyCinema.com · laquiartv.com · MujerHoy · 11870 · unoauto · autocasion

ENLACES DE VOCENTO

· [ABC.es](#) · [El Diario Montañés](#) · [Hoydigital](#) · [El Comercio digital.com](#) · [La Rioja.com](#) · [El Norte de Castilla](#) · [DiarioVasco.com](#) · [Ideal digital](#) · [Sur.es](#) · [Las Provincias](#) · [La Voz Digital](#)
· [Laverdad.es](#) · [Punto Radio](#) · [Ozú](#) · [hoySport: Deportes](#) · [hoyCinema: Cine](#) · [hoyMotor: Revista de coches](#) · [Autocasion: compraventa de coches](#) · [Operación salida](#) · [Viviendas Spaviv](#)