

HOME

CONSULTA DE INFORMACIÓN

SERVICIOS

&gt; Mi cuenta

BUSCA

[Notas de prensa](#) | [Convocatorias](#) | [Carpetas de prensa](#)

- Miércoles 15 de Junio -

## Usuarios registrados

Usuario:

Password:

OK

- ¿Olvidó su contraseña?
- Política de privacidad

REGISTRARSE

## Carpetas

A - B - C - D - E - F  
G - H - I - J - K - L  
M - N - O - P - Q - R  
S - T - U - V - W - X  
Y - Z



## > Nota de prensa



email al comunicador



carpeta de prensa

### Asociación de Empresas de Venta Directa

## Las empresas de Venta Directa facturaron en Cantabria más de 5 millones de euros

Las empresas de venta directa asociadas a la AVD facturaron el año pasado 5.950.410 euros en Cantabria, un 28% más que en 2009.

El volumen de ventas en toda España fue de más de 512 millones de euros, un 1,6% más respecto al año anterior.

Más de 17.000 personas se incorporaron en 2010 a la profesión de comerciales de venta directa, un 9,6% más que en 2009. Se constata una progresiva incorporación del hombre al sector y un incremento del valor de los pedidos suministrados a clientes, según el Informe AVD de Resultados del sector de la venta directa en España, 2010.

Madrid, junio de 2011.- El sector de la venta directa mejora y los resultados de 2010 lo confirman. Cantabria, una de las comunidades que ha conseguido elevar sus cifras en 2010, facturó 5.950.410 euros. A nivel nacional, el sector ha obtenido unas ventas de 512.299.348 euros.

En la actualidad, 201.748 personas se dedican a la venta directa, un 9.6% más que en el año anterior. Los asociados a la AVD han registrado en 2010 una progresiva incorporación del hombre a una profesión dominada por el sector femenino. Aunque las vendedoras de venta directa siguen siendo mayoría, 174.494, este año se han incorporado al sector 5.247 hombres lo que suponen un total de 27.524 comerciales masculinos dedicados al negocio de la venta directa. Con un volumen de pedidos en 2010 suministrados a clientes de más de 7 millones, se constata una tendencia que se repite de otros años, y es el incremento del valor de los mismos: 32 euros frente a los 30 de media del año pasado. "El cliente de venta directa es muy fiel, prueba, repite y consume nuevos productos", afirma Ribas, Presidente de la AVD. La venta de productos culturales, joyería y bisutería, cosmética, nutricionales, sistemas de cocción, menaje del hogar y textil han sido los principales impulsores de las ventas del sector.

Acerca de la Asociación de Venta Directa Fundada en la década de los 70, La Asociación de Empresas de Venta Directa, se constituyó para representar los intereses del sector y de las empresas asociadas ante los Organismos Públicos, Asociaciones de Consumidores y la opinión pública. Su objetivo principal es acreditar y dar prestigio a la imagen de La Venta Directa y, para ello, desarrolla políticas activas con las que dotar al canal de los más altos principios comerciales existentes en el Mercado. Actualmente, cuenta con 18 empresas asociadas que comercializan una amplia gama de productos: libros, CD, cosméticos, cuidado personal, joyería, bisutería, lencería,

## Notas de prensa

15-06-11 // 10:21h

La armonía de nuestros mayores  
[La Musicoterapia en España](#)

15-06-11 // 10:17h

FACE hace un balance positivo de la 1ª edición del Salón de productos y servicios para Alergias e Intolerancias Alimentarias (SALAlA)  
[FACE](#)

15-06-11 // 10:14h

Éxito de AS Software en el Salón Internacional de la Logística (SIL)  
[AS SOFTWARE](#)

15-06-11 // 09:57h

Esteve ofrece un botiquín personalizado para cada destino y viajero  
[Inforpress](#)

15-06-11 // 08:39h

Constituido el Observatorio Pediátrico de Atención Primaria de la Comunidad de Madrid  
[SIC](#)

15-06-11 // 08:27h

Nace el Observatorio Pediátrico de Atención Primaria  
[Berbés Asociados](#)

14-06-11 // 21:06h

Zamburiña, comida rápida y natural de autor  
[EPComunicación](#)

14-06-11 // 18:18h

Prepárate para el gran evento del Field Marketing  
[5cero2](#)

14-06-11 // 17:34h

100.000 universitarios de España e Hispanoamérica aprenderán inglés con el curso My Oxford English  
[My Oxford English](#)

14-06-11 // 17:17h

Zumo de granada

sistemas de cocción, menaje para el hogar, conservación de alimentos, pequeños electrodomésticos, productos nutricionales, etc., utilizando principalmente el sistema de Venta Directa.

**Más información en:**

No hay archivos adjuntos

exprimido elaborado a partir de fruta cultivada en España, el más apreciado.  
**Kon Objetivo de Servicio en COMUNICACION - K.O.S. Comunicación**

[+ Más notas](#)



email al comunicador



carpeta de prensa

[Quiénes somos](#) | [Mapa del sitio](#) | [Qué es la eComunicación](#) | [Ayuda](#) | [Contacta](#) | [Acceda al RSS](#)



93 412 20 64 / 91 353 15 80

Todos los derechos reservados - Aviso legal  
info@acceso.com

2011 Accesogroup S.L.