

HOME

CONSULTA DE INFORMACIÓN

SERVICIOS

&gt; Mi cuenta

BUSCA ▶

[Notas de prensa](#) | [Convocatorias](#) | [Carpetas de prensa](#)

- Lunes 20 de Junio -

## Usuarios registrados

➤ Usuario:

➤ Password:

OK

- ¿Olvidó su contraseña?
- Política de privacidad

REGISTRARSE

## Carpetas

A - B - C - D - E - F  
G - H - I - J - K - L  
M - N - O - P - Q - R  
S - T - U - V - W - X  
Y - Z



## > Nota de prensa



email al comunicador



carpeta de prensa

### Asociación de Empresas de Venta Directa

## Las empresas de venta directa facturaron en La Rioja más de 3 millones de euros

Las empresas de venta directa asociadas a la AVD facturaron el año pasado 3.547.402 euros en La Rioja, un 29,9% más que en 2009.

El volumen de ventas en toda España fue de más de 512 millones de euros, un 1,6% respecto al año anterior.

Más de 17.000 personas se incorporaron en 2010 a la profesión de comerciales de venta directa, un 9,6% más que en 2009. Se constata una progresiva incorporación del hombre al sector y un incremento del valor de los pedidos suministrados a clientes, según el Informe AVD de Resultados del sector de la venta directa en España, 2010.

Madrid, junio de 2011.- El sector de la venta directa crece de forma constante y los resultados de 2010 lo confirman. Sólo La Rioja, una de las Comunidades que ha conseguido aumentar sus cifras en 2010, facturó 3.547.402 euros. A nivel nacional, el sector ha obtenido unas ventas de 512.299.348 euros.

En la actualidad, 201.748 personas se dedican a la venta directa, un 9.6% más que en el año anterior. Los asociados a la AVD han registrado en 2010 una progresiva incorporación del hombre a una profesión dominada por el sector femenino. Aunque las vendedoras de venta directa siguen siendo mayoría, 174.494, este año se han incorporado al sector 5.247 hombres lo que suponen un total de 27.524 comerciales masculinos dedicados al negocio de la venta directa. Con un volumen de pedidos en 2010 suministrados a clientes de más de 7 millones, se constata una tendencia que se repite de otros años, y es el incremento del valor de los mismos: 32 euros frente a los 30 de media del año pasado. "El cliente de venta directa es muy fiel, prueba, repite y consume nuevos productos", afirma Ribas, Presidente de la AVD. La venta de productos culturales, joyería y bisutería, cosmética, nutricionales, sistemas de cocción, menaje del hogar y textil han sido los principales impulsores de las ventas del sector.

Acerca de la Asociación de Venta Directa Fundada en la década de los 70, La Asociación de Empresas de Venta Directa, se constituyó para representar los intereses del sector y de las empresas asociadas ante los Organismos Públicos, Asociaciones de Consumidores y la opinión pública. Su objetivo principal es acreditar y dar prestigio a la imagen de La Venta Directa y, para ello, desarrolla políticas activas con las que dotar al canal de los más altos principios comerciales

## Notas de prensa

20-06-11 // 11:57h

Ifs comunica su nueva estrategia para la solución de Business Intelligence  
**AEC**

20-06-11 // 11:34h

Mejorar la vida de animales de granja aporta mejoras en la productividad  
**WEBER SHANDWICK**

20-06-11 // 11:25h

Mejorar la vida de animales de granja aporta mejoras en la productividad  
**WEBER SHANDWICK**

20-06-11 // 11:23h

DataCore Software nombra a la antigua ejecutiva de Citrix como vicepresidenta de Marketing Global  
**Blanz Marketing & PR**

20-06-11 // 11:23h

SEMANA MUNDIAL DE LA INCONTINENCIA

### Consejeros Agrupados de Comunicación

20-06-11 // 10:52h

Las guías médicas apuestan por reducir más los niveles de colesterol LDL en los pacientes con alto riesgo cardiovascular  
**INFOPRESS**

20-06-11 // 10:48h

VUELVEN LOS CAMPAMENTOS DE VERANO EN LA NIEVE A MADRID

existentes en el Mercado. Actualmente, cuenta con 18 empresas asociadas que comercializan una amplia gama de productos: libros, CD, cosméticos, cuidado personal, joyería, bisutería, lencería, sistemas de cocción, menaje para el hogar, conservación de alimentos, pequeños electrodomésticos, productos nutricionales, etc., utilizando principalmente el sistema de Venta Directa.

[Más información en:](#)

No hay archivos adjuntos



email al comunicador



carpeta de prensa

SNOWZONE  
CON MÁS  
DEPORTE QUE  
NUNCA  
[Madrid](#)  
[SnowZone](#)

20-06-11 //  
10:22h



El Jardín Vertical  
del espacio  
cultural las  
Cigarreras de  
Alicante,  
seleccionado  
para los Premios  
FAD 2011  
[Barbarela](#)  
[Studio](#)

20-06-11 //  
09:59h

El laboratorio  
clínico  
constituye un  
área necesaria  
de la estructura  
intra y  
extrahospitalaria  
del sistema  
sanitario de  
salud  
[Berbés](#)  
[Asociados](#)

20-06-11 //  
09:50h

LA  
INTERVENCIÓN  
TELFÓNICA  
PARA AYUDAR A  
DEJAR DE  
FUMAR ES  
EFECTIVA  
[Instituto de](#)  
[Investigación en](#)  
[Atención](#)  
[Primaria IDIAP](#)  
[Jordi Gol](#)

[+ Más notas](#)

[Quiénes somos](#) | [Mapa del sitio](#) | [Qué es la eComunicación](#) | [Ayuda](#) | [Contacta](#) | [Acceda al RSS](#)



93 412 20 64 / 91 353 15 80

Todos los derechos reservados - [Aviso legal](#)  
[info@acceso.com](mailto:info@acceso.com)

2011 [Accesogroup S.L.](#)