

HOME

CONSULTA DE INFORMACIÓN

SERVICIOS

Mi cuenta

BUSCA

[Notas de prensa](#) | [Convocatorias](#) | [Carpetas de prensa](#)

- Martes 28 de Junio -

Usuarios registrados

Usuario:

Password:

OK

- ¿Olvidó su contraseña?
- Política de privacidad

REGISTRARSE

Carpetas

A - B - C - D - E - F
G - H - I - J - K - L
M - N - O - P - Q - R
S - T - U - V - W - X
Y - Z



> Nota de prensa



email al comunicador



carpeta de prensa

Asociación de Empresas de Venta Directa

Las empresas de venta directa facturaron en Navarra más de 6 millones de euros

Las empresas de venta directa asociadas a la AVD facturaron el año pasado 6.664.683 euros en Navarra, un 44,8% más que en 2009.

El volumen de ventas en toda España fue de más de 512 millones de euros, un 1,6% respecto al año anterior.

Más de 17.000 personas se incorporaron en 2010 a la profesión de comerciales de venta directa, un 9,6% más que en 2009. Se constata una progresiva incorporación del hombre al sector y un incremento del valor de los pedidos suministrados a clientes, según el Informe AVD de Resultados del sector de la venta directa en España, 2010.

Madrid, junio de 2011.- El sector de la venta directa crece de forma constante y los resultados de 2010 lo confirman. Sólo Navarra, una de las Comunidades que ha conseguido aumentar sus cifras en 2010, facturó 6.664.683 euros. A nivel nacional, el sector ha obtenido unas ventas de 512.299.348 euros.

En la actualidad, 201.748 personas se dedican a la venta directa, un 9.6% más que en el año anterior. Los asociados a la AVD han registrado en 2010 una progresiva incorporación del hombre a una profesión dominada por el sector femenino. Aunque las vendedoras de venta directa siguen siendo mayoría, 174.494, este año se han incorporado al sector 5.247 hombres lo que suponen un total de 27.524 comerciales masculinos dedicados al negocio de la venta directa. Con un volumen de pedidos en 2010 suministrados a clientes de más de 7 millones, se constata una tendencia que se repite de otros años, y es el incremento del valor de los mismos: 32 euros frente a los 30 de media del año pasado. "El cliente de venta directa es muy fiel, prueba, repite y consume nuevos productos", afirma Ribas, Presidente de la AVD. La venta de productos culturales, joyería y bisutería, cosmética, nutricionales, sistemas de cocción, menaje del hogar y textil han sido los principales impulsores de las ventas del sector.

Acerca de la Asociación de Venta Directa Fundada en la década de los 70, La Asociación de Empresas de Venta Directa, se constituyó para representar los intereses del sector y de las empresas asociadas ante los Organismos Públicos, Asociaciones de Consumidores y la opinión pública. Su objetivo principal es acreditar y dar prestigio a la imagen de La Venta Directa y, para ello, desarrolla políticas activas con las que dotar al canal de los más altos principios comerciales

Notas de prensa

28-06-11 // 09:39h

El Día del Orgullo LGTB apoya la lucha contra el VIH
[WEBER SHANDWICK](#)

27-06-11 // 22:53h

El CEPA Distrito Centro cambia de ubicación
[CEPA Distrito Centro](#)

27-06-11 // 18:18h

La Escuela internacional de alta dirección hotelera Les Roches Marbella convoca la XXIV edición de su Postgrado en Dirección de Hotel
[influence & profit](#)

27-06-11 // 17:53h

Las Pymes, objetivo del próximo lanzamiento de la nueva línea de Servicio de Software de RRHH de Cezanne
[CEZANNE](#)

27-06-11 // 15:44h

El Presidente panameño, Ricardo Martinelli, y el Ministro de Fomento, José Blanco, inauguran un seminario sobre el Canal de Panamá en la Fundación Ramón Areces
[Fundacion Ramon Areces](#)

27-06-11 // 13:28h

Tommy Mel's celebra con una gran fiesta la conmemoración del 4 julio en la capital
[Tommy Mel's](#)

existentes en el Mercado. Actualmente, cuenta con 18 empresas asociadas que comercializan una amplia gama de productos: libros, CD, cosméticos, cuidado personal, joyería, bisutería, lencería, sistemas de cocción, menaje para el hogar, conservación de alimentos, pequeños electrodomésticos, productos nutricionales, etc., utilizando principalmente el sistema de Venta Directa.

[Más información en:](#)

No hay archivos adjuntos



email al comunicador



carpeta de prensa

27-06-11 //
13:27h
Trisolve y Polymita se alían en el Reino Unido para la creación de Soluciones de Negocio basadas en la mejora de procesos
[Polymita](#)

27-06-11 //
13:10h
El 60% de los casos de enfermedad neumocócica en niños mayores de 2 años podría evitarse
[Planner Media, S.L.](#)

27-06-11 //
12:53h
OTORGA EL CONSEJO CIENTÍFICO VETERINARIO DE CUBA EL PREMIO NACIONAL EN INVESTIGACION Y DOCENCIA POR LA OBRA DE TODA LA VIDA AL DR. ENRIQUE A. SILVEIRA PRADO
[Veterinaria.org](#)

27-06-11 //
11:54h
TWYNSTA® confirma reducciones de la presión arterial en pacientes diabéticos superiores a amlodipino en monoterapia
[WEBER SHANDWICK](#)

[+ Más notas](#)

[Quiénes somos](#) | [Mapa del sitio](#) | [Qué es la eComunicación](#) | [Ayuda](#) | [Contacta](#) | [Acceda al RSS](#)



93 412 20 64 / 91 353 15 80

Todos los derechos reservados - Aviso legal
info@acceso.com

2011 Accesogroup S.L.