

- Viernes 29 de Julio -

Usuarios registrados

➤ Usuario:

➤ Password:

OK

- ¿Olvidó su contraseña?
- Política de privacidad

REGISTRARSE

Carpetas

A - B - C - D - E - F
G - H - I - J - K - L
M - N - O - P - Q - R
S - T - U - V - W - X
Y - Z



> Nota de prensa



email al comunicador



carpeta de prensa

Asociación de Empresas de Venta Directa

A Catalunya les empreses de Venda Directa han facturat més de 70 milions de euros

Les empreses de venda directa associades a l'AVD van facturar l'any passat 70.219.220 d'euros a Catalunya.

El global de vendes a tot l'estat espanyol va ser més de 512 milions d'euros, un 1,6% més en relació a l'any anterior.

Més de 17.000 persones es van incorporar el 2010 a la professió de comercials de venda directa, un 9,6% més que en el 2009. S'evidencia una progressiva incorporació de l'home al sector i un increment del cost de les comandes subministrades a clients, segons l'informe de la AVD dels resultats del sector de la venda directa a Espanya al 2010.

Madrid, Julio del 2011.- El sector de la venda directa creix de forma constant i els resultats del 2010 ho confirmen. En concret, Catalunya, una de les Comunitats que més ha multiplicat les xifres el 2010, va facturar 70.219.220 d'euros. A nivell nacional, el sector ha obtingut unes vendes de 512.299.348 d'euros.

A l'actualitat 201.748 persones es dediquen a la venda directa, un 9.6% més que a l'any anterior. Els associats a l'AVD han registrat al 2010 una progressiva incorporació de l'home a una professió dominada pel sector femení. Encara que les venedores de venda directa continuen sent una majoria, 174.494, aquest any s'han incorporat al sector 5.247 homes, la qual cosa suposa un total de 27.524 comercials masculins dedicats al negoci de la venda directa.

Amb un volum de comandes el 2010 de més de 7 milions subministrats a clients, es constata una tendència que ve d'altres anys i es l'increment del valor promig de la comanda: 32 euros davant dels 30 de mitjana de l'any passat. "El client de venda directa es molt fidel, prova, repeteix i consumeix nous productes", afirma Ribas, President de l'AVD. La venda de productes culturals, joieria i bijuteria, cosmètica, nutricionals, sistemes de cocción, productes per la llar i tèxtil han estat els principals impulsors de las vendes del sector.

Catalunya, continua sent una de las tres Comunitats que més va facturar junt amb Andalusia i Madrid, gràcies a la gran concentració de comandes i de personal de vendes

Amb relació a la Asociación de Empresas de Venta Directa Fundada a la dècada dels 70, l'Asociación de Empresas de Venta Directa, amb seu a Barcelona es va constituir per representar els interessos del sector i de las empreses associades davant els Organismes Públics, Associacions de Consumidors i opinió pública. El seu objectiu principal es acreditar i donar prestigi a la imatge de la Venda Directa i, per tant, desenvolupar polítiques actives dotant

Notas de prensa

29-07-11 //
13:06h

CITIC alcanza una cifra de ingresos record en 2010 y experimenta un crecimiento superior al 15%
[Centro Andaluz de Innovación y Tecnologías de la Información y las Comunicaciones](#)

29-07-11 //
12:22h

Aprobada por la Comisión Europea la nueva presentación de ReFacto AF® para pacientes con hemofilia A
[Planner Media, S.L.](#)

29-07-11 //
11:25h

Tableros Chapados: Maderas y Chapas
Blanquer
[Jotamasjota](#)

29-07-11 //
11:25h

Torneo de golf Gómez & Molina Joyeros
[Marie-Noëlle, es Comunicación](#)

29-07-11 //
11:24h

La madera de Pao Ferro
[Jotamasjota](#)

29-07-11 //
11:05h

LA SFCCE PRESENTA ALEGACIONES AL PROYECTO DE LEY QUE REGULA LAS APUESTAS HÍPICAS
[Consejeros Agrupados de Comunicación](#)

29-07-11 //
10:44h

Comprometer la libre prescripción limita gravemente el ejercicio

al canal dels més alts principis comercials existents al Mercat. Actualment, són 18 empreses associades que comercialitzen una ampla gama de productes: llibres, CD, cosmètics, cura personal, joieria, bijuteria, llenceria, sistemes de cocció, productes per la llar, conservació d'aliments, petits electrodomèstics, productes nutricionals, etc., utilitzant principalment el sistema de Venda Directa.

Más información en:

No hay archivos adjuntos



email al comunicador



carpeta de prensa

profesional de los facultativos
Comunica Salud

29-07-11 //
09:44h
Número monográfico de la revista de la Sociedad Española de Virología, dedicado a temas de Historia de la Virología
Editorial Hélice

29-07-11 //
09:40h
Daiichi Sankyo España renueva su web corporativa
Daiichi Sankyo

29-07-11 //
09:00h
INDESIT COMPANY CRECE EN EL PRIMER SEMESTRE EN INGRESOS Y BENEFICIOS
Indesit Company

[+ Más notas](#)

[Quiénes somos](#) | [Mapa del sitio](#) | [Qué es la eComunicación](#) | [Ayuda](#) | [Contacta](#) | [Acceda al RSS](#)



93 412 20 64 / 91 353 15 80

Todos los derechos reservados - Aviso legal
info@acceso.com

2011 Accesogroup S.L.