

EN
LÍNEA

IQS

Financiación del proyecto Nanosost

El Ministerio de Ciencia e Innovación ha dotado con 2,5 millones de euros el proyecto Nanosost del IQS. Nanosost es un proyecto del departamento de ingeniería química del IQS en materia de seguridad industrial. El consorcio Nanosost está integrado por 21 miembros. / Redacción

ASCAMM

Proyecto de nanometrología

El Centro Tecnológico de la Fundació Ascamm, con sede en el Parc Tecnològic del Vallès, participa y colabora en el proyecto europeo Co-Nanomet. En el proyecto participan centros y universidades de varios países europeos y apunta a la difusión de la nanometrología en todos los ámbitos. / Redacción

SERHS

Beneficios de 5,5 millones

El grupo turístico Serhs tuvo un beneficio neto de 5,5 millones de euros en el 2008, el 8,90% menos que en el ejercicio del 2007, según la compañía. Serhs registró una facturación de 526,47 millones durante el año 2008, el 10,50% superior al ejercicio del año pasado, de 476,44 millones. / Redacción



Ramon Bagó

GAES

Factura 159 millones el 2008, un 5,3% más

La cadena de centros auditivos Gaes facturó 159,5 millones de euros en el 2008, un 5,39% más, y prevé abrir entre 20 y 30 nuevos locales en todo el mundo en el 2009, informó la compañía, que en el 2008 realizó 51 aperturas (38 en España y 13 en el exterior). Gaes cuenta ahora con 519 centros. / Redacción

Polyklyn, alquiler y venta de sanitarios portátiles, factura 10 millones Lavamanos para exportar

MAR GALTÉS
Barcelona

PolyKlyn es una empresa de Terrassa especializada en el alquiler y la venta de sanitarios portátiles. El gran tirón y más de la mitad de sus ingresos se han debido al sector de la construcción, con la instalación de sanitarios y duchas a pie de obra; pero esta división ha caído un 30% en el último año. PolyKlyn también instala cabinas en eventos y playas, un negocio de momento estable.

Pero para asegurarse el crecimiento la compañía ha apostado por un nuevo producto: los lavamanos apilables y plegables, pensados para grandes acontecimientos populares pero también para ejércitos, situaciones de emergencia o incluso campos de refugiados. "Nos hemos homologado para ser proveedores de la ONU y la OTAN", explica Marc Miquel, responsable de PolyKlyn.

La empresa nació hace quince años cuando el ingeniero Joan Miquel y su hijo Marc pensaron en montar un negocio de futuro. Marc, que entonces tenía 22 años, era comercial de motos y se vio afectado por la crisis del 92. La familia Miquel tenía un catamarán y los recambios venían de EE.UU., y decidieron preguntarle al importador qué negocios que allí funcionaban podían tener futuro en España. Miquel explica que entonces las constructoras estaban más preocupadas por la seguridad que por la higiene, y que por eso diversificaron en playas y acontecimientos culturales y no fue hasta el cambio de siglo que les llegó el boom de la cons-



GEMMA MIRALDA

Joan y Marc Miquel con sus cabinas y un lavamanos plegable

La empresa ha reducido su plantilla por la caída del 30% de sus instalaciones en la construcción

Polyklyn dispone de 9.000 cabinas sanitarias para alquilar, y se encarga de su limpieza y mantenimiento. Desde una unidad instalada en un jardín familiar para una boda, hasta las 3.000 que colocó en Valencia por la visita del Papa.

Al principio Polyklyn contó con un tercer socio, pero ahora es 100% propiedad de los Miquel. "Nuestra ventaja es que este negocio es nuestra actividad principal, y hemos investigado y añadido innovaciones, como la

palanca de activación con el pie; o los sanitarios de recirculación, que no necesitan estar conectados a la red". Miquel explica que funcionan con líquido neutralizante y ahorran 6.000 litros de agua por 750 usos.

"Hace ocho años decidimos fabricar todo aquí: tenemos proveedores locales y nosotros ensamblamos". La empresa facturó 10,7 millones en 2008, casi lo mismo que en 2007: la exportación sumó casi 150.000 euros. En los últimos meses ha acometido una importante reestructuración: "de 155 personas en mayo, ahora somos 105". El 68% de su actividad está en Catalunya, y tiene 17 delegaciones en España. "El gran potencial de crecimiento está en las exportaciones del lavamanos plegable", además de buscar nuevos mercados para instalar sanitarios, como la agricultura.●

Grifols compra una comercial australiana por 25 millones

ROSA SALVADOR
Barcelona

Grifols anunció ayer la compra del 49% de la firma que comercializa sus productos de diagnóstico en Australia y Nueva Zelanda por 25 millones de euros. La compra de la farmacéutica catalana se realizará mediante la creación de una empresa conjunta con su distribuidor local, Lateral Diagnostics, en la que Grifols tendrá el 45% del capital pero el 100% de los derechos de voto, y al que su actual distribuidor australiano aportará su red comercial y sus acciones en Medion Diagnostics, una firma biotecnológica suiza líder en el sector de los tests sanguíneos. El grupo Lateral Diagnostics prevé facturar este año 20 millones de euros y triplicará esta cifra en los próximos tres años.

Según los analistas de JP Morgan, la nueva filial australiana permitirá a Grifols continuar comercializando sus equipos diagnósticos en Australia y Nueva Zelanda como hasta ahora, empezar a comercializar allí la Flebogamma, un hemoderivado que fue recientemente aprobado por las autoridades sanitarias australianas (uno de los mercados con mayor consumo de hemoderivados per cápita) e impulsar las ventas de la cartera de productos de Medion, complementarios con los de la propia Grifols, en otros mercados como Estados Unidos. Para el

banco de inversión, además, la compra de una red comercial propia permitirá acelerar la expansión de Grifols por los mercados de Asia y el Pacífico. La operación ha sido planificada por el despacho barcelonés Osborne & Clarke.

Según explicó la compañía en un comunicado, una vez consolidada su posición en el mercado estadounidense, las prioridades de la compañía son crecer en América Latina y en Asia, con China entre los objetivos de esta nueva etapa. La empresa ya tiene filiales

La firma quiere potenciar sus ventas en los mercados asiáticos y en la zona del Pacífico

propias en Singapur, Malasia y Tailandia, además de una oficina de representación en Japón. Asimismo, la compra refleja el propósito de Grifols de impulsar su negocio de diagnóstico. Para crecer en este área, la firma ha multiplicado por tres la capacidad de producción de tarjetas DG Gel para inmunohematología en su planta de Barcelona.

La firma que preside Victor Grifols tuvo un beneficio neto de 121,7 millones de euros en 2008, un 38,7% más, y facturó 814,3 millones, con un alza del 15,8%.●

Barcelona ciudad
COMPRO EDIFICIO
Pago al contado

Tel. 607 73 02 89

Motor
Cada domingo con

LA VANGUARDIA
Libertad de opinión

Av. Pearson ,15 (Pedralbes)

TORRE EN VENTA



- Obra nueva: posibilidad de personalizar acabados
- 577 m² construidos, gimnasio, piscina, vistas panorámicas

Precio: 8,2 Mill €

Directo propietario

Tel. 93 495 11 92 - 607 94 00 27

aparcaivola

APARCA JUNTO AL AEROPUERTO

9,95 DE EL PRAT
€/día (iva incluido)

Traslados y recogidas gratuitos a la terminal
las 24 h. en menos de 5 minutos.

www.aparcaivola.com T. 933 704 765